



Spécialiste des ventes d'équipement

Clients: Hôpitaux, Cliniques, région: Suisse romande, taux d'occupation: 80-100%

Tu es une personne engagée et indépendante qui connaît bien l'environnement hospitalier et chirurgical et qui souhaite évoluer professionnellement? Quelqu'un qui aime présenter, expliquer et vendre des produits médico-techniques? Tu es à la bonne adresse dans cette PME suisse. L'entreprise renommée possède sa propre succursale en Suisse romande et distribue des appareils et des systèmes innovants en étroite collaboration avec des fabricants leaders mondiaux dans le domaine du diagnostic et de la surveillance.

Nos t'offrons:

- Activité variée au sein d'une équipe motivée et au service de nos clients en Suisse romande
- Des produits médicaux de pointe de fabricants leaders avec des formations de premier ordre sur place
- Des conditions d'emploi attrayantes et un véhicule de fonction à usage professionnel et privé

Ton domaine de responsabilité et de tâches:

- Suivi des clients (hôpitaux et cliniques) axé sur les solutions et acquisition de nouveaux clients
- Vente active des arceaux chirurgicaux mobiles connus et reconnus aux chirurgiens et aux radiologues
- Responsable des mesures de promotion des ventes telles que les présentations de produits, l'accompagnement compétent lors de démonstrations, propositions commerciales et la participation à des congrès

Ton profil:

- Formation médicale ou médico-technique (comme par exemple technicien/-ne au bloc opératoire, technicien/-ne en radiologie médicale, ingénieur/technicien/-ne biomédical/-e, etc.
- Expérience professionnelle approfondie en milieu hospitalier et en salle d'opération, âgé de 25-55 ans
- Plaisir et enthousiasme pour la technique médicale et la vente de produits innovants
- Une expérience dans la vente est un avantage, mais pas une condition - les personnes qui changent de domaine sont les bienvenues!
- Volontiers en déplacement et domicilié en Suisse romande
- Langue maternelle française, bonnes connaissances de l'anglais, d'allemand est un avantage

Contact

Tu es une personne motivée et prête à relever un nouveau défi? Alors appelle-nous ou envoie-nous ton CV à jobs@stettlerconsulting.ch en indiquant le numéro de référence **GWM 9544**. Barbara Cosquer ou Roger Stettler se réjouissent de te rencontrer personnellement (021 646 68 40).

